



FastFacts about Dinotronic.

Leidenschaft konkret.

Innovationskraft. Wir sind überzeugt, dass die Möglichkeiten der IT noch lange nicht ausgeschöpft sind. Darum arbeiten wir täglich hoch motiviert an Lösungen, die den individuellen Bedürfnissen unserer Kunden vollends gerecht werden. **Kompetenz.** Wir machen IT-Lösungen der Zukunft schon heute für uns zum Thema. Darum sind wir vom ersten Moment an ein kompetenter Gesprächspartner. **Verlässlichkeit.** Wir sind uns bewusst, dass wir als IT-Partner einen wichtigen Beitrag zum Unternehmenserfolg beitragen können und grosse Verantwortung tragen. Darum behandeln wir Geschäftsprozesse mit grösster Sorgfalt. **Interesse.** Wir betrachten IT immer wieder auch aus Kundensicht. Darum stehen für uns Nutzen, Kosteneffizienz und Benutzerfreundlichkeit im Zentrum jeder Lösung. **Herstellernähe.** Wir wollen unsere Praxiserfahrung so weit wie möglich in die weitere Produkteentwicklung einfließen lassen. Darum pflegen wir etablierte Kontakte zu Herstellern und Kompetenzpartnern.

Dinotronic auf einen Blick.

Rechtsform
Aktiengesellschaft
(Aktienkapital CHF 100 000.-, voll liberiert)

Gründung
1996

Geschäftsleitung
Dino Fiori (CEO)
Michael Hausmann

Mitarbeitende
22, davon 2 Freelancer

Umsatz 2010
4,5 Mio. CHF





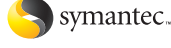



Rechenzentrum
Carrierneutrales Hochsicherheitszentrum

Ausgewiesene Kompetenz.

Nur wer der aktuellen Entwicklung einen Schritt voraus ist, kann Kunden optimal beraten und innovative Lösungen erarbeiten. Darum hat die Aus- und Weiterbildung unserer Mitarbeitenden für uns grosse Bedeutung. Im Dinotronic Team treffen Sie auf kompetente Ansprechpartner mit renommierten Fähigkeitsausweisen:

- Certified Information Security Systems Professional (CISSP)
- Citrix Certified Administrator (CCA)
- CompTIA Security +
- Dipl. Wirtschaftsinformatiker
- Informatiker/in mit eidg. Diplom
- Informatiker/in mit eidg. Fachausweis
- ITIL V3 Foundation
- Master of Advanced Studies FH in Business Analysis
- Microsoft Certified Information Technology Professional (MCITP)
- Symantec Sales Professional (SSP)
- Symantec Sales Expert (SSE)
- Symantec Technical Specialist (STS)
- VMware Certified Professional (VCP)
- VMware Sales Professional (VSP)

Partner/Zertifizierung.

 Microsoft Partner Gold Systems Management Silver Virtualization Silver Systems Management Silver Hosting Silver Midmarket Solution Provider	 ein Unternehmen der ABACUS Hosting & Technology Partner	 Preferred Partner	 J-Partner
 Symantec Gold Partner Gold Partner DLP Solution Specialization Member Technical Assistance Partner Technology Enablement Partner	 Silver Solution Advisor	 Business Partner	 an alliance of dinotronic and e3 Alliance Member